

ExSION Reporting



Excel rapportages

PROJEX



vastgoedontwikkeling

ExQL Reporting



consolideren

VOLUmEX



bouwstoffendistributie



- VOLUmEX bij Betonmortelbedrijven Cementbouw B.V.
- Uitbreiding Dynamics NAV bij CRH P&D
- VOLUmEX B2B portal met Web Services
- Groothandelsbedrijf Koekoek live met VOLUmEX



- Woonzorg Nederland Projectontwikkeling B.V. kiest voor PROJEX
- Een PROJEX-taart voor Marsaki
- Ook PROJEX voor De Combinatie



- **Nieuw** ExSION versie 6.0
- Bouwmaat ontdekt ExSION RBE



- ExSION Analyseren en Optimaliseren van de Voorraadpositie



- Toekomst verzekerd met Dynamics NAV

Themanummer VOLUmEX

Met de HBSoftware Nieuwsbrief houden wij u op de hoogte van ontwikkelingen binnen ons bedrijf en ons productenpakket. Onze insteek is om het contact met u te stimuleren door te "informer" en te "leren". Ten aanzien van het laatste stellen wij uw feedback dan ook zeer op prijs. Aarzelt u niet om te reageren op de inhoud. U kunt ons bellen of een e-mail sturen: 0182-580411 / office@hbsoftware.nl .

bouwstoffendistributie

Kwaliteit, flexibiliteit en efficiency; de drijfveren van Piet van Beelen



Piet van Beelen, Logistiek Manager bij Betonmortelbedrijven Cementbouw B.V.

Piet van Beelen is als Logistiek Manager verantwoordelijk voor de productie en planning bij Betonmortelbedrijven Cementbouw B.V. Hij werkt er al meer dan 25 jaar; eerst op de shovel, daarna in het lab, toen werd hij operator, vervolgens mengmeester, daarna Hoofd Logistiek en uiteindelijk Hoofd Logistiek en Productie.

Vanaf het begin had automatisering zijn interesse. Met enthousiasme vertelt hij over zijn eerste Commodore met een Supercalc spreadsheet voor de planning. Inmiddels werkte hij met alle bekende pakketten en nu sinds twee jaar met VOLUmEX van HBSoftware.

Piet is een man die onderwerpen met Hollandse nuchterheid kan terugbrengen tot de essentie. Over betonmortel: "De basis van betonmortel is zand en grind. Als je weet hoe deze zich in 'vorm' tot elkaar verhouden, dan kan je uitrekenen wat je aan cement nodig hebt om de ruimte tussen die deeltjes te vullen, zodat het één verdicht geheel wordt. Des te fijner de deeltjes, des te harder het beton". In dezelfde trant schetst hij de noodzaak van automatisering. "Voorheen had je op een centrale een kraanmachinist, een mengmeester, een laborant, een transportleider en soms een betontechnoloog en een monteur. Met de juiste inzichten kan je een gedeelte van die capaciteit nu

verdelen over meerdere centrales, dat maakt de organisatie een stuk efficiënter".

Naast operationele zaken, het onderhoud en de milieuzorg is Piet van Beelen voortdurend bezig om het productieproces te verbeteren. "Onze opdrachtgevers spreken ons aan op de kwaliteit van de verschillende soorten specie, die gedetailleerd in Europese richtlijnen is beschreven. Dat is onze eerste zorg. Binnen dat kader zoeken we naar efficiencyvoordelen door onze processen beter in te richten. Dat vereist partners die bereid zijn om mee te schakelen als het nodig is, dat was voor mij een belangrijk criterium toen wij met HBSoftware in gesprek gingen, en dat hebben we goed begrepen".

"VOLUmEX is logistiek gezien een belangrijk onderdeel voor de aansturing van de centrales vanuit ons hoofdkantoor in Heemstede.

(lees verder op pagina 2)

Betonmortelbedrijven Cementbouw B.V. is met 14 centrales een van de grootste producenten van betonmortel in de Randstad. Het bedrijf heeft een rijke historie die nog terug gaat tot voor de tweede wereld oorlog.



Een trotse Van Beelen naast een nieuwe mixer.

In elke HBSoftware Nieuwsbrief staat één van onze branchespecifieke oplossingen centraal. Deze keer is dat VOLUmEX voor de verkoop en distributie van bouwstoffen.



(vervolg van pagina 1 - Betonmortelbedrijven Cementbouw)

Alle gegevens komen samen in VOLUmEX, dat voorziet in de inkoop, verkoop, voorraad, planning, de administratieve afhandeling en de financiële rapportages. Deze processen worden gesynchroniseerd met gegevens uit het receptensysteem, de besturing van de centrales en het tracking systeem, dat ons aangeeft waar onze mixers zich precies bevinden. Efficiencyverbeteringen liggen dan ook voor de hand. Met leveranciers maken we centraal eenduidige afspraken die vanuit de behoeften van de individuele vestigingen ingevuld worden. Voorraadbeheer en controle op ingekochte grondstoffen en uitgaand product komen nu tot stand door het vergelijken van administratieve én productiegegevens. Alle opdrachtgevers hebben nu één aanspreekpunt waardoor de capaciteits- en transportplanning ook centraal aangestuurd kan worden”.

Over de rol van HBSSoftware als automatiseringspartner is hij duidelijk. “Als je al zo lang meedraait in de wereld van betonmortelspecie, dan weet je wat je wilt. Een bedrijf dat met je meedenkt, de software van derden kan integreren, de nodige financiële en administratieve kennis inbrengt én dat allemaal samen kan brengen in management rapportages en grafische weergaven van bijvoorbeeld de planning, is dan wat je nodig hebt. HBSSoftware werkte al voor andere bedrijven van Cementbouw en voor CRH, het moederbedrijf van Cementbouw. Ook bij ons hebben zij zich weer bewezen”.

Ook over toekomstige ontwikkelingen is Piet van Beelen duidelijk. “Door de teruglopende bouwactiviteiten staat de markt momenteel erg onder druk. Het realiseren van nog meer efficiencyvoordelen, zonder dat dit uiteraard ten koste gaat van de productkwaliteit, is de enige manier om je als toeleverancier te handhaven en te onderscheiden in de markt. We hebben met VOLUmEX een automatiseringsplatform waarmee we op allerlei manieren kunnen werken aan verbetering, dus dat komt goed”!

VOLUmEX B2B portal met Web Services

bouwstoffendistributie

HBSSoftware heeft de introductie van Web Services aangegrepen om invulling te geven aan een toenemende vraag naar geïntegreerde B2B weboplossingen. Gebaseerd op onze ervaring van de afgelopen jaren, hebben we nu met Web Services een met Dynamics NAV geïntegreerde B2B portal gerealiseerd.

Deze portal stelt de klant in staat om op een eenvoudige manier het assortiment te raadplegen, offertes aan te vragen, orders te plaatsen, orderstatus te volgen, factuurinformatie en status te raadplegen etc. Web Services zorgt voor de interactie met Dynamics NAV zodat er altijd gewerkt wordt met de meest actuele informatie. Dit geldt o.a. voor prijsinformatie op basis van de kortingsafspraken per klant, voorraadstanden, orderstatus etc.

De B2B portal wordt aangeboden als integraal onderdeel van onze VOLUmEX suite voor de bouwmaterialengroothandel. Deze oplossing is echter zo flexibel opgezet dat deze toepasbaar is in bijna elk groothandelsbedrijf dat gebruik maakt van Dynamics NAV.

Lange termijn planning Microsoft voor Dynamics NAV



Microsoft introduceerde vorig jaar Dynamics NAV 2009 met een compleet nieuwe benadering gebaseerd op de rol die mensen hebben in een organisatie. In het kort komt het er op neer dat mensen een soort “startscherm” krijgen aangeboden met alleen de functionaliteit die van belang is bij de uitvoering van hun werk.

Het uitgangspunt van deze aanpak was het eenvoudiger en effectiever maken van de primaire processen. Volgens een eerste onderzoek onder NAV 2009 gebruikers kan de productiviteitsverbetering wel oplopen tot 40%, een interessante ontwikkeling dus.

Terwijl veel partners en gebruikers de mogelijkheden van deze nieuwe aanpak nog bestuderen, heeft Microsoft alweer een ‘roadmap’ uitgezet tot ongeveer 2017.

De accenten voor de verdere ontwikkeling van Dynamics NAV zullen liggen op nog meer branchespecifieke toepassingen, het verhogen van de productiviteit van gebruikers en meer software in de vorm van diensten. Het platform waarop dit gerealiseerd wordt zal een geïntegreerd geheel zijn van Dynamics, Office, SharePoint en SQL Server. Nieuwe versies worden met tussenpozen van 2 jaar verwacht, te beginnen met NAV 7 in 2010-2011, gevolgd door NAV 8 en NAV 9 richting 2017.

Uitbreiding Dynamics NAV bij CRH P&D

bouwstoffendistributie

HBSSoftware continueert de reeks implementaties van CRH-Trade bij CRH Products & Distribution bedrijven. Nieuwe implementaties betreffen de Zwitserse bedrijven Sabez en Sanmat die worden toegevoegd aan de bestaande Dynamics NAV omgeving waarop straks meer dan 700 gelijktijdig werkende gebruikers actief zullen zijn.

Een extra uitdaging wordt de integratie met de software van het dienstverlenende bedrijf dat de volledige logistiek verzorgt voor beide ondernemingen.



Koekkoek B.V. live met Dynamics NAV VOLUmEX-versie 2009

bouwstoffendistributie

Met 13 vestigingen, ruim 70 werkplekken en meer dan 10.000 artikelen op voorraad, is Groothandelsbedrijf Koekkoek B.V. recentelijk live gegaan met **VOLUmEX-2009**.

Naast de primaire processen als verkoop, inkoop, voorraad en financiën, is tijdens deze upgrade naar Dynamics 2009 op SQL Server ook de Dynamics NAV Warehouse Management module geïmplementeerd. Daarnaast werd ook ExSION AOV ingezet voor het analyseren en optimaliseren van de voorraad, wat al snel in een aanzienlijke kostenbesparing resulteerde.

Op de planning staat nu nog een volledig geïntegreerde, op Web Services gebaseerde B2B portal zodat klanten van Koekkoek 24 uur per dag, 7 dagen per week kunnen beschikken over actuele informatie en hun bestellingen online kunnen doen.



Woonzorg Nederland Projectontwikkeling versterkt grip op projecten met PROJEX



Projectontwikkelingsactiviteiten laten zich moeilijk vastleggen in één automatiseringssysteem. Dat leidt vaak tot een gefragmenteerde werkomgeving. Zeker in deze tijd is dat een ongewenste situatie. Woonzorg Nederland Projectontwikkeling B.V. uit Amstelveen gaat dit oplossen met PROJEX van HBSSoftware. Op 1 juli 2009 werd het contract getekend. Eind 2009 is de live-gang voorzien.

Het gebruik van verschillende applicaties en tools bij projectontwikkeling belemmert de informatievoorziening. Daarom wilde men bij Woonzorg Nederland Projectontwikkeling B.V. alle gegevens in één centraal en geïntegreerd systeem, zodat niet alles twee of drie keer ingevoerd hoeft te worden en iedereen met dezelfde data werkt. Overige criteria waren beschikbaarheid van zowel de financiële- als de projectadministratie en real time informatie over onder andere liquiditeit, projectvoortgang en risico's zodat er op kritieke momenten tijdig actie mogelijk is.

"Met HBSSoftware kiezen wij voor een gespecialiseerde leverancier. Zij kennen de branche en begrijpen onze processen. Dat communi-

PROJEX-taart voor ROM Marsaki

vastgoedontwikkeling



In het kader van de 'kick off' voor de implementatie van PROJEX, ontving ROM Marsaki recentelijk de inmiddels bekende PROJEX-taart.

Het verhaal doet de ronde dat het vooruitzicht op deze taart een belangrijke stimulans is voor de aanschaf van PROJEX, maar wij kunnen u verzekeren

dat het vooral de kwaliteit van de applicatie zelf is waar PROJEX haar populariteit aan dankt.

Bij Marsaki gaat men PROJEX gebruiken voor het verkrijgen van een beter overzicht van de lopende projecten. Hiervoor kocht men de projectadministratie in combinatie met de SKO en rapportages voor projectcashflow, bedrijfsliquiditeit en project-analyses & prognoses. Voor aanvullende gegevens is tevens een koppeling met de huidige applicatie voorzien.

Gerbrandylaan Middelburg, een project van Woonzorg Nederland Projectontwikkeling B.V. Zij wonnen hiermee de eerste prijs bij de Building Business Golden Green Awards 2009 in de categorie Duurzame woning(her)ontwikkeling.

ceert beter, het voorkomt misverstanden en met één gesprekspartner heb je ook niet het afschuiven van verantwoordelijkheden tussen leveranciers". aldus Michel van Es, Directeur van Woonzorg Projectontwikkeling B.V. Hij vervolgt: "Wij verwachten dat we met PROJEX veel tijd kunnen besparen omdat iedereen met dezelfde gegevens werkt. Dat is overigens ook een belangrijk uitgangspunt voor projectbewaking en risicobeheer".

"PROJEX koppelt niet alleen de Stichtingskostenopzet aan de financiële- en projectadministratie, maar gebruikt die gegevens ook voor het genereren van managementinformatie op allerlei niveaus. Wat ons aansprak was dat daarin allerlei controles en vergelijkingen zijn voorzien die overschrijdingen en trends snel zichtbaar maken. Sinds onze zelfstandiging in juli 2008 is dat soort informatie nog belangrijker, niet alleen voor de dagelijkse gang van zaken, maar ook voor de rapportage aan ons Concern".

Woonzorg Nederland Projectontwikkeling B.V. is een 100% dochter van Stichting Woonzorg Nederland. Vanuit het hoofdkantoor in Amstelveen en satellietvestigingen in Deventer, Assen en Oosterhout, worden overall in Nederland projecten uitgevoerd. Met 60 medewerkers, een projectportefeuille van 900 miljoen, 50 projecten in ontwikkeling, 27 in uitvoering, met een gemiddelde projectomvang van 85 wooneenheden, is Woonzorg Nederland Projectontwikkeling B.V. een van de grootste corporatie-ontwikkelaars in Nederland.

De Combinatie uit Zeist geeft opdracht voor de projectadministratie van PROJEX

vastgoedontwikkeling



Bij Woningbouwvereniging De Combinatie is HBSSoftware gestart met de implementatie van de PROJEX projectadministratie die integraal zal gaan werken met de PROJEX rapportages StichtingsKostenOpzet, ProjectCashFlow- en Analyse.

Het project wordt begeleid door HC&H Consultants uit Hendrik Ido Ambacht. Volgens planning moet het systeem in oktober operationeel zijn.

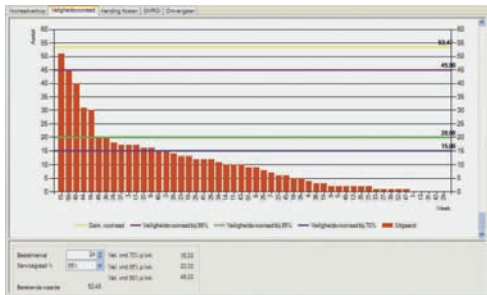
Nieuwe ExSION versie 6.0

In juni van dit jaar werd de nieuwe ExSION versie 6.0 uitgebracht. Te oordelen naar het aantal ExSION gebruikers die deze nieuwste versie inmiddels heeft gedownload, kunnen we al stellen dat ExSION 6.0 goed is ontvangen.

De belangrijkste feature van versie 6 is de mogelijkheid om één ExSION rapportage te actualiseren uit verschillende database versies. Verder hebben foutmeldingen nu een verwijzing naar de oorzaak.

Er is ook een nieuwe weekfunctie en een nieuwe datumfunctie om een datumfilter te kunnen genereren voor de V&W rekening. Tenslotte is er de mogelijkheid om een download uit te zetten, zodat u bij het actualiseren van een rapport wat selectiever, en dus sneller kunt werken.

ExSION AOV: Analyseren en Optimaliseren van de Voorraadpositie



Veiligheidsvoorraad, zowel de huidige als bij verschillende servicegraden.

Voorraadmanagement is een belangrijk onderdeel van het financiële- en risicomanagement. Ongewenst kapitaalbeslag door onjuiste voorraadposities is in deze tijd een zeer actueel onderwerp.

Bouwmaat en ExSION RBE



Op het hoofdkantoor van Bouwmaat in Bunschoten werkt assistent-controller Ferry Roozeboom al een aantal maanden met ExSION RBE. "Reports by Email" voor de ingewijde, de nieuwe ExSION uitbreiding voor het automatisch publiceren van ExSION rapportages.

"Voordat we ExSION RBE gebruikten deden we veel per post, maar vanuit het oogpunt van handeling, enveloppen en postzegels, zijn we overgeschakeld op ExSION RBE" aldus Roozeboom. "Dagelijks sturen we automatisch rapportages over

Excel rapportages

Voor de meer geoefende gebruikers hebben wij de functionaliteit voor het koppelen van tabellen verder verbeterd, evenals die van de unieke records, en er is een nieuwe functie voor het maken van een top-tien.

Verschillende Dynamics NAV database versies in één ExSION rapportage. Handig bij:

- het vergelijken van cijfers bij de overstap naar een nieuw Dynamics NAV systeem;
- het gebruik van een deel van het oude systeem in combinatie met een nieuwe versie;
- de overname van een bedrijf dat ook Dynamics NAV heeft, maar net een andere versie.

ExSION Solutions

Hoe vermindert u de kosten van dit kapitaalbeslag, zonder in te leveren op de servicegraad van uw organisatie? Uw klanten komen immers "omdat u alles op voorraad hebt".

Met ExSION AOV bepaalt u op eenvoudige wijze wat het beste evenwicht is tussen de vraag naar een bepaald product en de voorraad die u er voor aan moet houden. ExSION AOV geeft u voorraaddetails op artikel, artikelgroep of assortimentsniveau.

U hoeft geen expert te zijn om met ExSION AOV te kunnen werken. De kracht van ExSION AOV is juist de uitgebreide grafische presentatie die direct inzicht biedt in de door u gestelde vragen. ExSION AOV is snel inzetbaar. Afhankelijk van de omvang van uw bedrijf kunt u binnen enkele dagen tot maximaal een week al profiteren van uw nieuw verworven inzichten.

Excel rapportages

verschillende onderwerpen", vervolgt hij, "we hebben een uitgebreide rapportage voor onze leveranciers waarmee we hen informeren welke facturen er op een gegeven moment zijn betaald. Verder sturen we elke dag een overzicht van de aanvragen voor nieuwe pasjes naar onze vestigingen, en inkooporders naar onze leveranciers gaan nu ook per e-mail in plaats van per post of fax. Ook verschillen in facturen die door ons worden gecorrigeerd worden automatisch doorgegeven aan de betreffende leveranciers".

"Zo zijn er mogelijkheden te over om tijdswinst te boeken met ExSION RBE. Eenmaal ingesteld, hoeft u nergens meer naar om te kijken", besluit Roozeboom.

Het boekjaar van Microsoft loopt tot eind juni. In juli worden de jaarcijfers gepresenteerd. Om u een idee te geven over Microsoft en Dynamics NAV volgen hier wat getallen:

- Per mei 2009 waren er wereldwijd meer dan 73.000 Dynamics NAV klanten, 4000 gecertificeerde partners, 2000 branche oplossingen in meer dan 40 talen en bij elkaar 1.250.000 gebruikers.
- In de wereldwijde ranking van Dynamics-ERP omzet per land scoorde Nederland het laatste jaar een 5e plaats achter het Verenigd Koninkrijk, Denemarken, Duitsland en de Verenigde Staten.
- Het komend jaar zal Microsoft \$ 9,5 miljard aan R&D besteden. Niet alles gaat natuurlijk naar Dynamics software, maar het verklaart wel waarom Microsoft in staat is om nu al een lange termijn planning tot 2017 neer te leggen. De meeste leveranciers bezuinigen juist op hun R&D activiteiten.
- Voor het komende jaar definieerde Microsoft de volgende aandachtspunten: meer innovatie, een hogere klanttevredenheid en een betere specialisatiegraad van de partners.
- In Nederland eindigde HBSSoftware op de 5e plaats in het rijtje "meeste nieuwe klanten".

COLOFON

Deze Nieuwsbrief is een uitgave van HBSSoftware.

Druk door Grafisch Bedrijf Van Norden bv, Gouda.